

要提出的問題

建議您諮詢律師(具備特許經營法律方面的專門知識就更好)，以協助您更清楚了解這些問題的可能答案。

要向特許經營權擁有者提出的問題

- 該特許經營權擁有者營運了多少年？
- 該特許經營權擁有者有多少個特許經營者？
- 最初的特許經營費用是多少？
- 特許權使用費是多少？
- 特許權使用費是否取決於銷售額；若是的話，是淨銷售額還是總銷售額？
- 該特許經營權擁有者會否提供融資選擇？
- 該特許經營權擁有者有什麼未來發展計劃？
- 會為特許經營者提供什麼類型的培訓及多長時間？
- 廣告費是多少？該特許經營權擁有者是否只能把這些錢用於廣告宣傳，而特許經營者是否有權查帳？
- 該特許經營權擁有者會否收起日常用品的回扣，還是回扣會轉給特許經營者？
- 建造及/或發展特許經營處所的費用由誰負責？
- 費用超支由誰來付？

要向其他特許經營者提出的問題

- 他們擁有了該特許經營多長時間？
- 他們認為該特許經營怎麼樣？
- 他們每星期投放多少時間在生意上？
- 他們會否再購買同一特許經營？
- 他們是否想放售；若是的話，原因何在？

提示

建議您在簽署任何合約或協議之前，要先與律師(具備特許經營方面的專門知識就更好)一起審視所有文件。

建議您在簽署任何合約或協議之前，要先徵詢財務專家的意見。

資源

有關於《特許經營法》(Franchises Act)的問題嗎？細閱常見[問題和答案](#)。

仍然有問題及想找多些有關在卑詩省創辦生意的資訊？— 以下的[資源](#)將會有助引領您朝正確方向邁進。