

《特许经营法》 (Franchises Act) 问题和解答

1. 什么是特许经营？

- 特许经营是一种生意，其中一方（特许经营权拥有者）授权另一方（特许经营者）在该特许经营权拥有者的生意体系或商号下销售货品或服务，从而收取费用和特许权使用费作为回报。该特许经营权拥有者为该特许经营者提供经营系统、品牌名称及支持，而该特许经营者遵照该特许经营权拥有者提供的程序来经营生意，以确保品牌一致性。
- 这种关系是以制约该商业关系的特许经营协议或合约为基础的。

2. 我们为什么需要特许经营方面的法律？

- 政府认识到特许经营者作出重大的资本投资，可是当他们由于欠缺知识和经验而要依赖给予其特许经营权的企业所提供的信息时，往往会处于不利地位。

3. 新的《特许经营法》有什么作用？

- 《特许经营法》规管不列颠哥伦比亚省（即 BC 省）的特许经营生意，并为生意设于本省的特许经营者提供重要法律保障，而这些保障是他们以前不曾享有的。其中包括：
 - 要求合约包括售前披露规定；
 - 提供法律权益和保障，以帮助各方解决纠纷；
 - 要求纠纷在 BC 省审理；
 - 在特许经营协议未得到履行或特许经营者没有收到必需的披露信息的情况下，让特许经营者能够向法庭提出起诉，要求赔偿损失；
 - 如果披露文件没有按照规定提供给特许经营者，他们可取消特许经营协议并要求退款；以及
 - 确保诉讼只能在 BC 省进行。

4. 这项法律是否提供了我们需要的所有保障？

- 没有。特许经营方面的法规有助纠正不平衡的情况，但不能取代法律意见，也不能取代在开始或收购特许经营的生意时必须进行的尽职调查。
- 特许经营者在签署协议之前，应当先寻求法律意见，以审阅文件及确保自己明白整份协议。跟其他在同一特许经营内运营的特许经营者谈谈，也可能会有用。多与些其他特许经营者交谈并[多问问题](#)。

5. 该法律是否会帮助我找出最适合我的特许经营？

- 不会。那是由个人决定的。不过，可采取很多措施来帮助确保您作出了充分知情的决定。正如任何商业收购一样，买入特许经营是有风险的。就像其他生意，创业需要大量规划和不懈努力，这些规划其中一部分涉及寻求法律意见，以帮助确保您是为自己作出了正确的选择。